

令和5年10月18日

東北森林管理局

令和5年度国有林材（製品）の安定供給システム販売（第2次）の協定締結について

令和5年8月8日に公告した国有林材（製品）の安定供給システム販売（第2次）について、別紙のとおり令和5年9月29日付けで協定を締結したので公表します。

今回の公告数量51物件、127,000m³に対し、13者から44物件に申請がありました。

申請者から提出された企画提案を審査した結果、一般製材、合板材、集成材、チップ材等を用途とする10者と33物件、82,600m³の協定締結となりました。

【問い合わせ先】

林野庁 東北森林管理局 資源活用課

電話 018-836-2496 企画官（木材需給対策）

018-836-2128 素材供給係



林 野 庁

令和5年8月8日付けで公告した「令和5年度国有林材（製品）の安定供給システムによる販売（第2次）」について、協定者を下記のとおり決定しましたので結果を公表します。

令和5年度 国有林材（製品）の安定供給システム（第2次）協定者の公表

物件番号	協定者（商号又は名称）	出材予定 森林管理署等	協定数量 (m3)	主たる 樹材種	応募者数	申請者評価点		提案内容（②短期的な貢献等）
						最高点	最低点	
1	青森県森林組合連合会	津軽署	1,000	スギ	3	72	65	・製材用材として需要の少ない小径木を杭材として加工生産し、海岸防災林及び緑化木支柱等に有効利用する。【樹種：スギ、規格：長級4.00m 径級9~11cm、小曲可・軽微なトビ腐れ可（矢高末口径の20%以内・重曲不可）】 ・販売協定先から製材用として3.65m、梱包・仕組材用として2.20m及び2.40m等の採材要望があり、状況に応じた需要調整を図る。 ・山元から協定先への流通は、状況に応じて、山元直送販売、海上輸送販売、木材センター販売の中から効率的なものを選択する。また、木材センター及び港の一部を中間土場として活用することで、流通の効率性を上げる。
2	-	津軽署	5,000	スギ	3	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
3	青森県森林組合連合会	津軽署	4,000	スギ	3	72	38	物件番号1号の提案内容と同様である。
4	-	金木支署	4,000	スギ	3	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
5	-	金木支署	4,000	スギ	3	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
6	青森県森林組合連合会	金木支署	4,000	スギ	3	72	37	物件番号1号の提案内容と同様である。
7	青森県森林組合連合会	青森署	5,000	スギ	3	72	58	物件番号1号の提案内容と同様である。
8	青森県森林組合連合会	青森署	2,000	スギ	3	72	43	物件番号1号の提案内容と同様である。
9	-	下北署	5,000	スギ	2	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
10	青森県木材協同組合	下北署	5,500	スギ	3	70	52	・販売協定先11社は当組合の組合であり、それぞれの製材工場、製紙用・バイオマス用チップ工場へ原木を供給され、各工場では年間消費する量について、システム販売材を購入することで、その量が確保され工場の安定稼働と地域経済の発展及び国有林材の有効活用にもつながる。また、各社が仕入や製造を計画的に行えるので、トラックの手配も効率的に行われコスト削減が図られる。
11	青森県森林組合連合会	三八上北署	500	スギ	2	72	57	物件番号1号の提案内容と同様である。
12	青森県森林組合連合会	三八上北署	2,000	スギ	2	72	53	物件番号1号の提案内容と同様である。
13	-	岩手北部署	900	スギ	-	-	-	申請なし。
14	-	岩手北部署	2,100	スギ	2	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
15	ノースジャパン素材流通協同組合	岩手北部署	400	カラマツ	1	71	-	・国有林の売り上げ確保に貢献する。 ・原木の価値を最大限に高めることに貢献する。 ・需要者のニーズを、森林管理署や生産請負業者に情報提供することで生産に貢献する。 ・生産請負事業者が素材の高値販売のノウハウを習得し、国有林立木販売の高値落札及び落札率の向上に貢献する。 ・合板・集成材・製材など様々な需要に合わせた選別を行い、原木に付加価値を付けた販売をすることで貢献する。 ・山元土場からの速やかな搬出を行い、山土場の回転率を上げることで、生産請負業者に貢献する。
16	岩手県森林組合連合会	岩手北部署	2,600	スギ	3	68	51	・本会で所有する木材センターやストックポイントを中間土場として活用することで、搬出速度の工場、林道の損傷リスクの低減により、コスト削減が見込まれる。 ・採材検討会への積極的な出席や市況・販売先からの情報を管理署の担当官にも伝えることで山土場での有利販売に貢献する。 ・県産材の需要拡大を図ることで、ひいては岩手県内の国有林の需要拡大に繋がる。
17	ノースジャパン素材流通協同組合	三陸北部署	500	カラマツ	1	71	-	物件番号15号の提案内容と同様である。
18	ノースジャパン素材流通協同組合	三陸北部署	3,500	カラマツ	1	71	-	物件番号15号の提案内容と同様である。
19	ノースジャパン素材流通協同組合	三陸北部署	5,000	カラマツ	2	71	65	物件番号15号の提案内容と同様である。
20	-	久慈支署	400	カラマツ	-	-	-	申請なし。
21	-	久慈支署	1,400	カラマツ	1	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
22	有限会社丸興木材店	久慈支署	1,600	カラマツ	3	78	52	・大径木から小径木まですべての径級を受け入れることで、山林の有効活用を図る。 ・大径木は縦割りで処理することで、チップャー機に投入できるサイズに分割が可能で、チェーンソーによる分割処理の1/3の経費でチップを製造することが可能である。 ・山元から工場までの距離が近いので、運搬コストの削減、早期の運搬が可能であり、国有林の素材生産で利用する山元土場に原木が滞留することがなくなり、国有林の素材生産性の向上が期待できる。
23	-	三陸中部署	500	スギ	-	-	-	申請なし。
24	-	三陸中部署	800	スギ	2	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
25	岩手県森林組合連合会	三陸中部署	1,500	アカマツ	1	68	-	物件番号16号の提案内容と同様である。
26	ノースジャパン素材流通協同組合	盛岡署	1,500	カラマツ	2	71	70	物件番号15号の提案内容と同様である。
27	岩手県森林組合連合会	盛岡署	2,500	カラマツ	2	68	65	物件番号16号の提案内容と同様である。
28	-	岩手南部署	3,000	スギ	-	-	-	申請なし。
29	-	岩手南部署	3,000	スギ	1	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
30	-	遠野支署	600	スギ	-	-	-	申請なし。
31	-	遠野支署	2,700	スギ	-	-	-	申請なし。
32	日本製紙木材株式会社東北支店	遠野支署	3,000	スギ	3	72	67	・国内・国外の製材所・合板工場・チップ工場・バイオマス工場の規格・品質に迅速に対応する事で経営安定化に貢献できる。また、新規需要先を開拓できる。幅広い顧客網を活用し、搬出期間を短縮し、次の森林整備事業を妨げない。輸送業者との取組を強化して複数の物件を契約する事で、輸送効率向上・コスト削減を実現するとともにCO2排出削減に貢献する。
33	日本製紙木材株式会社東北支店	宮城北部署	2,000	スギ	1	75	-	物件番号32号の提案内容と同様である。
34	日本製紙木材株式会社東北支店	宮城北部署	2,000	スギ	2	75	-	物件番号32号の提案内容と同様である。
35	-	仙台署	1,000	スギ	1	-	-	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
36	株式会社北越マテリアル	仙台署	1,000	スギ	2	78	75	・協定物件については、全て弊工場に納入のうえ、適切な在庫管理を実施し、協定先発電所向けバイオマス燃料チップ素材として利用する。また、購入済み民・国有林から生産される素材と合わせ、協力運送業者と共に、安全最優先のもと効率的な搬出計画を策定。トレーラ輸送比率UP等トラック24年問題にも配慮しながら、輸送量の維持及びコスト低減に努める。

物件 番号	協定者（商号又は名称）	出材予定 森林管理署等	協定数量 (m3)	主たる 樹材種	応募者数	申請者評価点		提案内容（②短期的な貢献等）
						最高点	最低点	
37	株式会社門脇木材	米代東部署	2,000	スギ	1	最高点 79	最低点 -	・原木の安定供給により、引き合いの強い非住宅向け物件への、安定的な製品の出荷が可能になる。 ・自社トラックの増便により各土場からの搬出も効率よく運搬が可能になり、現場の丸太がたまるようになる。
38	-	米代東部署	3,500	スギ	1	最高点 -	最低点 -	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
39	-	米代東部署	3,500	スギ	1	最高点 -	最低点 -	申請価格が予定価格に達しなかったため、未協定。
40	日本製紙木材株式会社東北支店	米代東部署	5,000	スギ	3	最高点 72	最低点 56	物件番号32号の提案内容と同様である。
41	株式会社門脇木材	上小阿仁支署	2,000	スギ	1	最高点 79	最低点 -	物件番号37号の提案内容と同様である。
42	株式会社門脇木材	上小阿仁支署	2,000	スギ	1	最高点 79	最低点 -	物件番号37号の提案内容と同様である。
43	秋田県森林組合連合会	上小阿仁支署	3,000	スギ	1	最高点 68	最低点 -	各社の需要動向を見極め、有利販売につなげることで、材価に還元する。また、迅速な販売によって山元の生産現場に材が滞貨することがないようにし、生産事業のスムーズな進行にも貢献できる。
44	-	米代西部署	3,000	スギ	-	最高点 -	最低点 -	申請なし。
45	株式会社門脇木材	秋田署	1,000	スギ	1	最高点 79	最低点 -	物件番号37号の提案内容と同様である。
46	株式会社門脇木材	秋田署	1,500	スギ	2	最高点 79	最低点 63	物件番号37号の提案内容と同様である。
47	株式会社門脇木材	湯沢支署	2,000	スギ	1	最高点 79	最低点 -	物件番号37号の提案内容と同様である。
48	株式会社門脇木材	由利署	4,000	スギ	1	最高点 79	最低点 -	物件番号37号の提案内容と同様である。
49	日本製紙木材株式会社東北支店	山形署	3,000	スギ	1	最高点 75	最低点 -	物件番号32号の提案内容と同様である。
50	日本製紙木材株式会社東北支店	山形署	4,000	スギ	2	最高点 75	最低点 74	物件番号32号の提案内容と同様である。
51	株式会社旭林業	置賜署	2,000	スギ	1	最高点 71	最低点 -	・自社原木輸送トラックで山元土場から直送によりコスト削減を図り、計画的な輸送を行うことで山元土場で材がはけないため搬出できない等の請負事業の妨げになることを防止できる。そのことで工期に余裕が持て作業を焦ることなく、災害ゼロにつながっていくのではないかと。中間土場を確保し一時的に保管することにより計画的な販売につなげる。

* 物件番号34号は同点となった為、申請価格の上位者と協定を締結。

令和5年10月18日
東北森林管理局長 宮澤 俊輔